

Рекламная кампания Жилого комплекса «MatrËshka city»

Дом №2

Первый квартал 2018 года



Проект

Аудитория

Рынок

Вывод

Концепция

Наружная реклама - Билборды

Аудиоролик

Видеоролик





Жилой комплекс «Matrëshka city» состоит из 5 домов переменной этажности и паркинга. Первые четыре дома, объединены между собой стилобатом — коммерческой частью здания, в которой расположатся банки, салоны красоты, «Эко-рынок» с фермерскими продуктами. На кровле стилобата разместятся прогулочные зоны, зоны для занятий спортом и творчеством.

Над внешним видом жилого комплекса работали лучшие российские архитекторы, поэтому выглядит он по-особенному — ярко и необычно.

Внутри ничуть не хуже, чем снаружи: в каждом доме вместо унылых и скучных подъездов вас ждет просторный холл с зоной консьержа и дизайнерской отделкой.

ЖК «Matrëshka city» — для тех, кто ценит комфорт, красоту и личное время, получает удовольствие от динамки жизни в большом городе и при этом любит провести вечер с семьей в окружении природы.

Второй дом ЖК «Матрешка Сити» внешне практически не отличается от первого и пятого. Главные изменения коснулись комфортности квартир — появились 4-комнатные, увеличилось количество 3-комнатных. Их особенность заключается в умных планировках, которые разработаны с учетом разных жизненных сценариев покупателей.







Семьи в возрасте 31-49 лет с одним или двумя детьми, живущие в Устиновском районе. Они привязаны к локации работой, детскими дошкольными, учебными и образовательными заведениями. Их жизнь происходит в радиусе 2 км, поэтому для них очень важно наличие инфраструктуры и наполнения жилого комплекса.

В потребностях преобладают семейные ценности, развитие себя и детей.

Они ищут новые квартиры, потому что площади текущих им не хватает. Общий доход средний или выше среднего, поэтому могут себе позволить квартиры с двумя или тремя комнатами.

Одно из принципиальных потребностей — возможность легко изменять пространство квартиры в зависимости от развития семьи.















Ø вивальди

Новоселье

летом









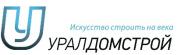






902.902















































Люди





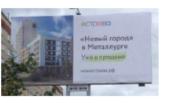


Характеристики объекта





Стоимость







Старт продаж, окончание стройки











Эмоции





В рекламных кампаниях застройщики чаще всего используют изображения домов или фотографии счастливых семей. В основном преобладают эмоциональные мотивы покупки — престижность дома и переезд, как начало новой жизни. А также, сообщения о старте продаж или окончания стройки. Функциональные преимущества упираются в цену или возможности оплаты.





Общая рекламная кампания сообщает об окончании стройки первого дома и начале продаж второго. Чтобы реклама нового дома выделилась на рынке и привлекла необходимую целевую аудиторию, нужно сместить акцент на особенности квартир.

Идея — показать целую серию разнообразных ситуаций из жизни покупателей, единственно верным решением которых станут новые планировки, готовые к таким сюрпризам. В будущем серию можно дополнить новыми историями.

Слоганы:

Не раздумывайте!

Не робейте!

Не забывайте!

Подтверждающий текст:

Новые планировки в новом доме

Готовы к любым сюрпризам

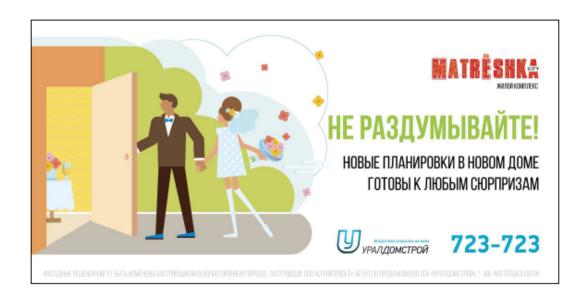




Наружная реклама — билборды Интернет-банеры (контекстная реклама) Аудио-ролик (Европа плюс, Дача) Рекламный ролик (ТНТ, YouTube) Статьи на новостных порталах Ижлайф и Сусанин

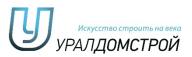


























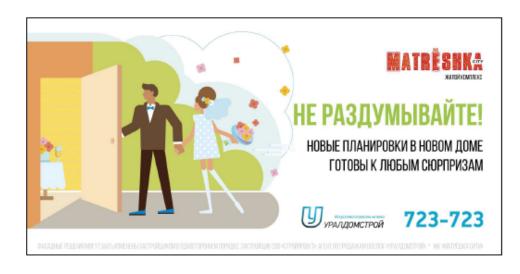




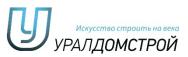
















нстрово

имистроок.ре

«Новый город» в Металлурго Уже в продаме

























Наша жизнь не предсказуема...

Никогда не знаешь, когда встретишь свою любовь.

Когда понадобится место для детской кроватки

Или близкие придут к тебе в гости.

Но не переживайте!

В жилом комплексе Матрешка Сити

Новые планировки в новом доме

Готовы к любым сюрпризам.

Второй дом уже в продаже.

Телефон: семьсот двадцать три... семьсот двадцать три

ЖК «Матрешка Сити», дом2. Застройщик ООО «Стройпроект».

Агент по продажам ООО «ПСК Уралдомстрой».

Проектная декларация на сайте: матрешка сити точка ру

https://www.youtube.com/watch?v= 9nyk1xksRJs&index=2&list=PLItES1m 9H03omcIIKdUSqenfzGJfbSAnX





Видеоролик. Раскадровка

Постоянная анимация

Наша жизнь не предсказуема..

1-2 c



В кадре появляется парень. Дверь закрыта.

Или близкие придут к тебе в гости.

Не переживайте!

14-15 c

10-13 c



В кадре появляется бабушка с сумками. Дверь открывается, из нее выглядывают дети, бабушка заходит в квартиру, дверь закрывается.

планировки в новом доме Готовы к любым сюрпризам.

19-22 c



Квартира плавно уезжает в левый нижний угол. Постепенно весь кадр заполняет голубой фон.

Торопитесь! Второй дом уже в продаже.

23-25 c



Появляется Логотип MATRËSHKA city, юридическая

Планировки

меняются.

Никогда не знаешь, когда встретишь свою любовь.

3-6 c



Когда понадобится место для детской кроватки

7-10 c



появляется девушка. Пара заходит в квартиру, дверь закрывается.

Дверь открывается,



Вжилом комплексе Матрешка Сити

В кадре появляется Дверь открывается, из нее выглядывает пара. Аист заходит в квартиру, дверь закрывается.



Появляется матрешка, раскрывается. Появляется планировка квартиры









Рекламная компания длилась в течение 2,5 месяцев. В данной РК был соблюден фирменный рисованный стиль, но основным новым элементом стал уход от применения фирменного знака Матрешки, в сторону потребностей аудитории.

В первый месяц рекламной компании общий объем лидов по объекту вырос на 25%.

Также высокие результаты показала наружная реклама, трафик с билбордов увеличился в 3,5 раза.

По результатам рекламной компании было принято решение об «очеловечивании» рекламных материалов. Подтвердилась гипотеза, о том, что фирменный знак «примелькался» аудитории и воспринимается единым фоном.

