

PROGRESS[®]

*** DERZKIY
DEVELOPER**

Дом клиента

Номинация: офис продаж

WOW AWARDS – 2024



Сначала было слово

«Именно риелторы распределяют более 80% рынка. В ближайшей перспективе процент будет увеличиваться — люди всё чаще делегируют поиск жилья профессионалам. Мы понимаем, что агенты — это наши партнёры. Мы понимаем, что от эффективности их работы во многом зависит наш финансовый результат. Поэтому мы делаем всё, чтобы их вовлечь в нашу корпоративную культуру, прокачать, обучить».

(с) Президент и основатель группы компаний «Прогресс»
Виктор Тарасенко

[Читать интервью](#)



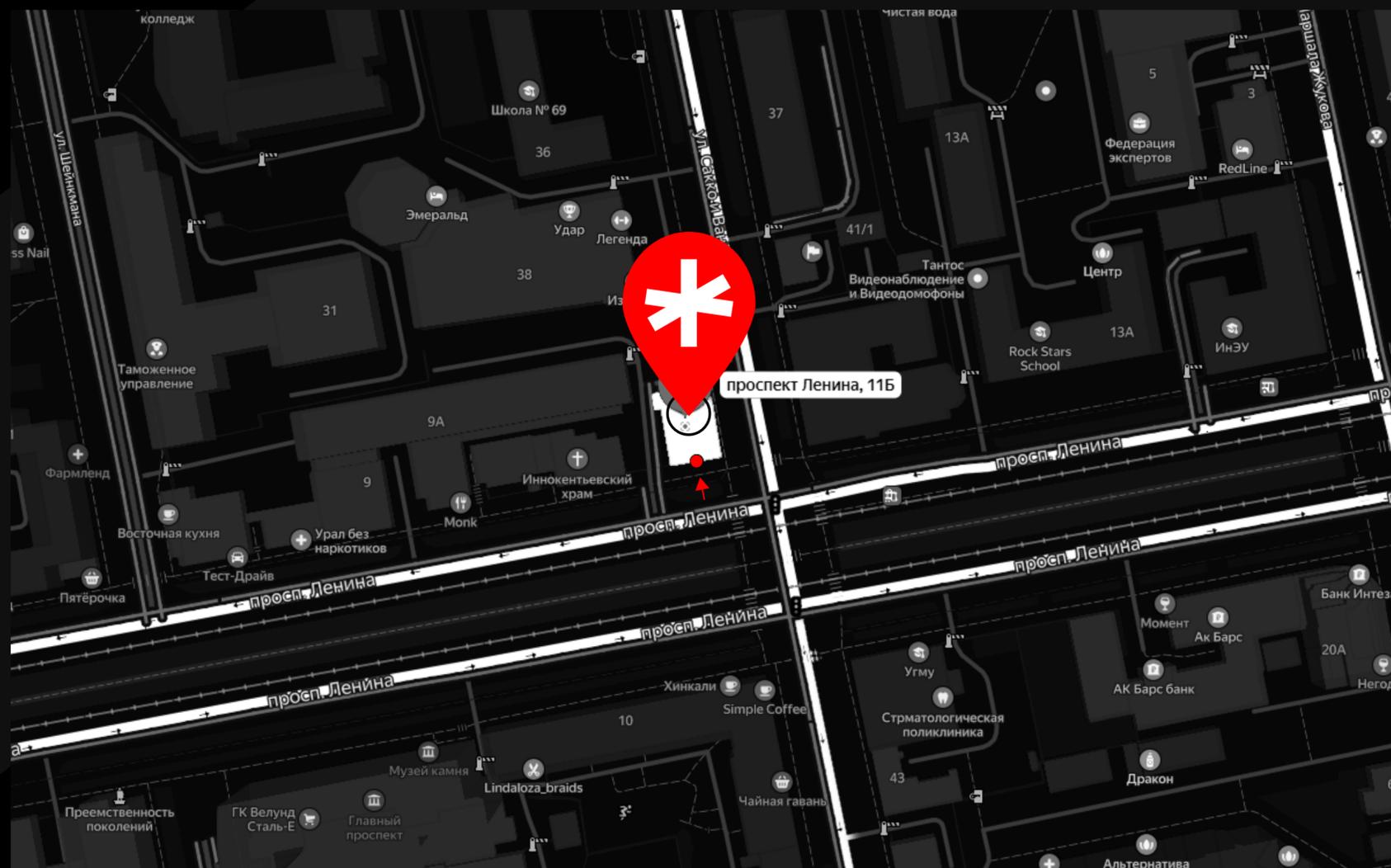
Он такой один

Дом клиента PROGRESS —

абсолютно новый, не имеющий аналогов формат офиса продаж в России. Мы пересмотрели стандартные подходы к приобретению квартир через клиентские офисы и сформировали инновационное, уникальное пространство, которое стало местом притяжения партнёров, агентов недвижимости и наших сотрудников.

Местоположение:

проспект Ленина, 116, г. Екатеринбург



«Наконец-то мы собрали их всех»

Дом клиента разработан, учитывая потребности трёх целевых сегментов:

В центре Екатеринбурга под одной крышей мы создали не только привычное всем клиентское, но и партнёрское пространство.

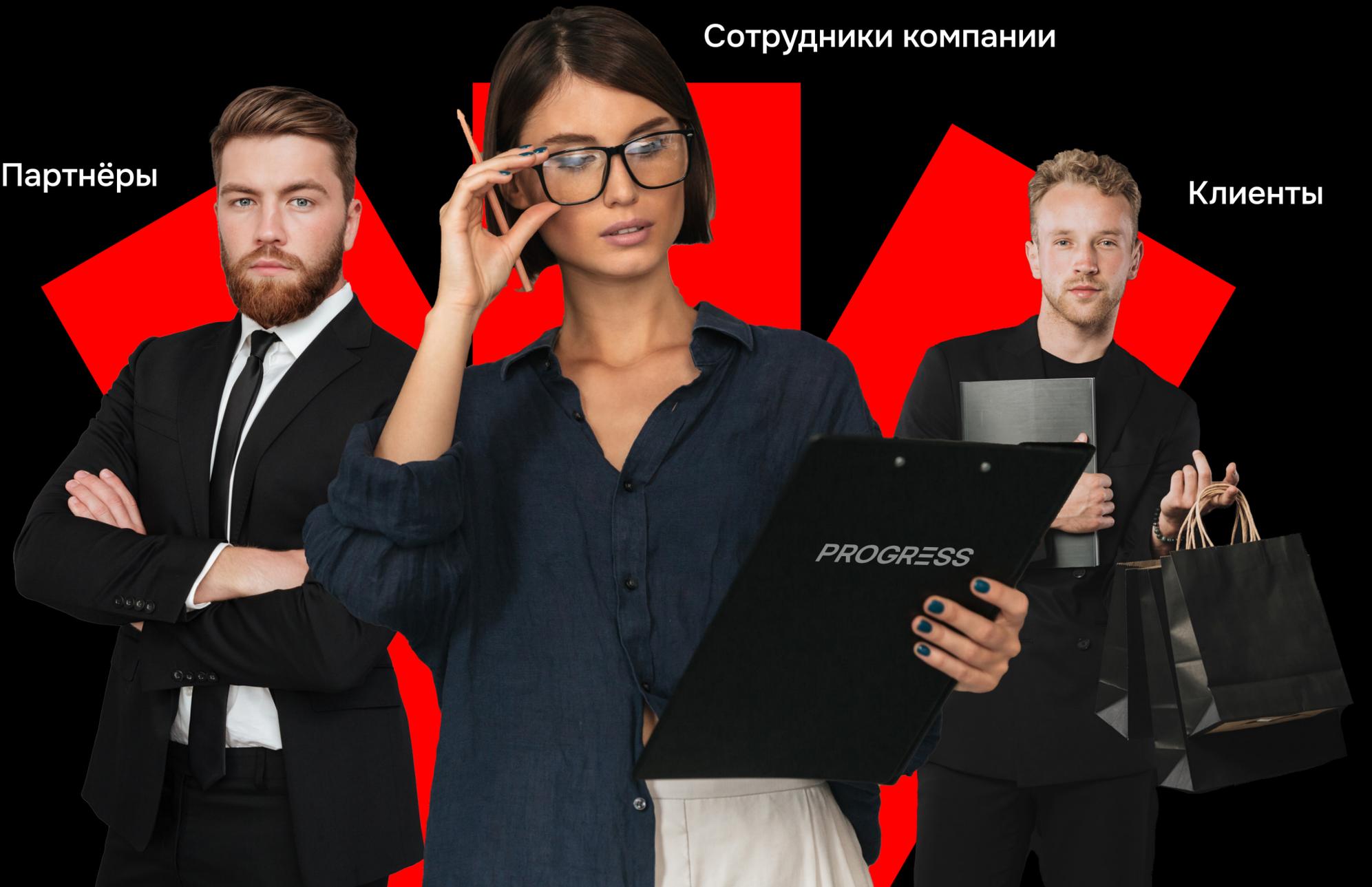
На каждом этаже мы учли все потребности целевой аудитории, обеспечив их самым необходимым для комфортной и плодотворной работы. Благодаря нашему клиентоориентированному подходу мы сформировали благоприятную среду для профессиональной деятельности и наладили стабильную динамику продаж.

Здание в 4 этажа объединяет в себе клиентский и административный офис PROGRESS, коворкинг и лекционный зал.

Партнёры

Сотрудники компании

Клиенты



Любовь с первого этажа

1-й этаж 

На первом этаже можно «прикоснуться» к компании PROGRESS – увидеть и почувствовать с первых шагов подход к работе с клиентами и созданию пространства для жизни. Стильный интерьер и приветливые сотрудники в зоне ресепшена располагают провести здесь как можно больше времени.

Дерзкие эксперты покорят вас своим профессионализмом и бесспорно влюбят в каждый наш проект.

 Без новой квартиры вы точно не уйдёте.



Концепция дизайн-пространства первого этажа

1-й этаж 

Поскольку в центре нашей работы – клиент, мы заботимся о его комфорте ещё до того, как он переступил порог офиса продаж. Мы находимся в самом центре города, и иногда бывает затруднительно найти место для машины. Поэтому специально для наших гостей были выкуплены парковочные места рядом с офисом, чтобы они без лишних хлопот попали к нам.

На первом этаже наших будущих клиентов ждут:



Большое количество зонированных переговорных с удобной мебелью и экранами для презентаций.



Современные зоны ожидания. Здесь можно получить консультацию о наших проектах за чашечкой авторского чая или свежесваренного кофе.



Для юных клиентов создана детская зона с игрушками и экраном, на котором показывают любимые всеми мультфильмы. Красочный уголок с различными развивающими игрушками, дискошаром и интересными раскрасками.



Для представления наших проектов большой аудитории мы создали просторную зону презентаций с широким экраном.



Осторожно! Вход только для дерзких партнёров!

2-й этаж 

Второй этаж предназначен исключительно для наших партнёров и топ-агентов недвижимости. Уникальное пространство, куда могут попасть только лучшие из лучших. Доступ на территорию партнёрского офиса осуществляется с помощью системы Face ID.

Офис, расположенный в центре города, оснащён всем необходимым для комфортной работы: коворкингом, обеденной зоной и комнатой отдыха. Здесь агенты смогут работать не только в рамках наших проектов, но и проводить консультации по другим объектам. Мотивационный проект, куда хочет попасть каждый.



Концепция дизайн-пространства второго этажа

2-й этаж 

В коворкинге находится всё самое необходимое для комфортной и продуктивной профессиональной деятельности. Удобное пространство для работы с продуманным зонированием. В доступе есть вся техника, которая может пригодиться для работы: ноутбуки, беспроводные наушники, зарядные устройства. Также в коворкинге предоставлены POS-материалы о наших проектах.

Relax-пространство —

комната умиротворения и покоя. Здесь наши партнёры могут ненадолго замедлиться и отдохнуть. Приятная музыка, тонизирующий массаж в специальных креслах, восстановление сил в расслабляющей маске для сна.

Сытый сотрудник = счастливый сотрудник

В обеденной зоне есть всё для здорового и питательного перекуса. Авторский чай разных сортов, йогурт-бар, протеиновые батончики, кофе с различными топингами и многое другое даст заряд бодрости и будет поддерживать сотрудника целый день.



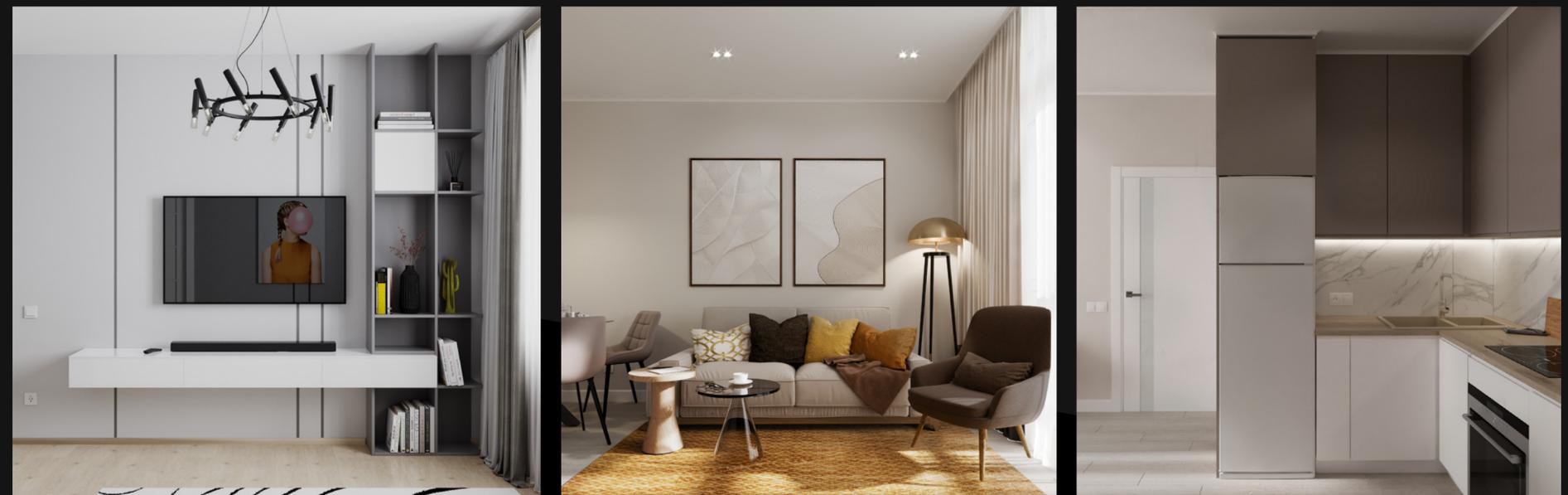
Демо, демо-этаж

demo-этаж

Демонстрационный этаж в офисе продаж —

удобное решение, благодаря которому клиенты сразу могут поближе познакомиться со своими будущими квартирами и увидеть их планировки.

- * На цокольном этаже воссоздан типовой этаж и стильный холл наших проектов.
- * В наших шоурумах можно в полной мере прочувствовать жизнь в квартирах PROGRESS.
- * В технорумах клиент может увидеть, что находится под стяжкой пола, как идёт разводка отопления, как выглядит стена в разрезе и разные виды отделки.



Прогрессивный этаж

3-й этаж 

На третьем этаже находится сердце дома клиента — **операционный офис.**

Пространство для сотрудников компании PROGRESS. Именно здесь самый успокаивающий ромашковый чай во время горящих дедлайнов, современный интерьер с просторными переговорными и тихими зонами для отдыха. Место, где постоянно кипит работа.



Переговорная





Моя любовь живёт на пятом четвёртом этаже

4-й этаж 

Теперь нам не нужно мучительно ждать,
когда мы сможем собраться вместе
для презентации новых проектов.
Ведь у нас появилась
своя **стендая сцена** —
зал совещаний.

Большое пространство для конференций, обучающих
воркшопов, event-мероприятий и презентаций проектов
нашим партнёрам и коллегам по рынку девелопмента.

All we need is — любовь к деталям

С первых шагов мы погружаем клиентов в философию бренда PROGRESS, где каждая деталь отражает его дерзкую суть. Яркие паттерны на стенах и дверях, брендированные атрибуты сервиса — от ручки до навигации.



Mission completed

**ЕСЛИ ДОМ КЛИЕНТА,
TO PROGRESS**



progressdk.ru